



DOSSIER LES VOITURES DU CINÉMA



MARQUE

NOUVELLE SIGNATURE

RÉCOMPENSES

PRIX RÉSEAUX ENTREPRISES &
MEILLEURS FRANCHISÉS

RÉSEAU

ZOOM AGENCE DE BORDEAUX

Honnête

Ce mot est une révolution.
Qui vous attend



Le marché de la voiture d'occasion est malade de la méfiance.
Nous avons décidé il y a 17 ans de venir à bout de ce fléau pour que toute
transaction devienne un plaisir.
Nous avons affiné une méthode fondée sur une relation simple, sincère,
sereine, exigeante et humaine. Bref, honnête.
C'est pour cette relation que 98% de nos clients nous recommandent.
Ils prouvent que notre mission a du sens et de l'avenir.

2021 EST ET SERA UNE ANNÉE TRÈS SPÉCIALE



La partie la plus visible est notre nouvelle identité visuelle.
Notre logo se modernise, la voiture rouge intègre le numéro 1 qui
comme en formule 1 indique la position de leader.

Notre signature change également et devient "entre gens honnêtes".

Cette signature nous est apparue comme une évidence...

Tout d'abord notre **sondage de satisfaction effectué auprès de
nos clients a mis en avant nos valeurs et surtout notre honnêteté.**

Puis bien évidemment notre volonté originelle de mettre le plaisir au
centre de la transaction automobile car **pour nous une transaction
entre deux personnes ne peut être réussie et heureuse que si
elle est honnête.**

Cette année sera aussi l'année où nous dépasserons le chiffre
symbolique des 100 agences.

C'est la concrétisation d'un rêve, celui de proposer, à vous et au
plus grand nombre, notre concept de vente. Car cette réussite
n'existerait pas sans vous. Notre plus grande fierté reste et restera
notre taux de recommandation qui culmine à 98% depuis le début
de l'année 2021.

Merci à vous tous qui rendez cette aventure merveilleuse et
bienvenue à tous ceux qui veulent essayer nos services.

Automobilièrement vôtre.

Christophe Winkelmuller
Fondateur

SOMMAIRE

3 | EDITO

4 | COMMENT ÇA MARCHE ?

5 | NOUVELLE SIGNATURE

6 | NOUVEAU SITE

7 | MÉDIAS & RÉCOMPENSES

10 | LE MARCHÉ DU V.O

12 | DOSSIER SPÉCIAL :

LES VOITURES AU CINÉMA

22 | CONVENTION 2021

24 | ZOOM MÉTIER

26 | ZOOM AGENCE

30 | SÉLECTION DE VOITURES

Qui sommes-nous ?

L'AGENCE AUTOMOBILIERE a été créée il y a 17 ans à Mulhouse, en Alsace, par Christophe WINKELMULLER.

Ingénieur chimiste de formation, il a décidé de changer radicalement les règles d'un marché automobile souvent synonyme de méfiance, de doute, de suspicion en inventant un nouveau concept de vente de véhicules de particuliers à particuliers fondé sur la qualité de la relation humaine.

La sincérité et l'honnêteté sont les bases de ce nouveau modèle de service.

COMMENT ÇA MARCHE ?

1

L'ETAT DES LIEUX

Nous examinons votre voiture
et nous fixons ensemble le meilleur prix de
vente. Votre intérêt est le nôtre.
Vous continuez d'utiliser votre voiture
jusqu'à la vente.

2

L'ESSAI

Nous sélectionnons le
futur acquéreur.
Nous sécurisons l'essai
grâce au bon de visite.

3

LA RESERVATION

Toutes les clauses sont inscrites
dans le compromis de vente.
La date de vente est choisie ensemble.

4

LA VENTE

La transaction est sécurisée.
Nous facilitons les démarches administratives.
Nous proposons des financements et des garanties à l'acheteur.

L'AGENCE AUTOMOBILIÈRE UNE NOUVELLE SIGNATURE

ENTRE GENS HONNÊTES



La construction d'une identité vise à rendre la Marque plus forte et unique.

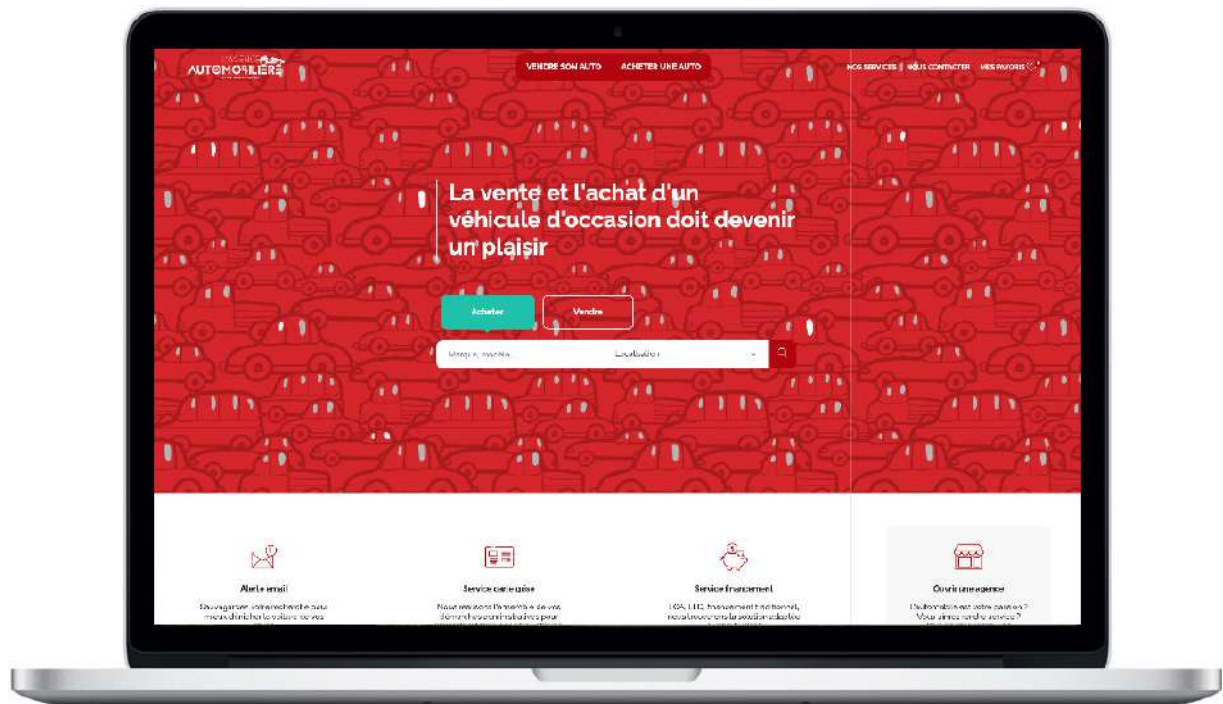
Initiée en décembre 2020, la réflexion stratégique a permis de révéler les valeurs, les engagements les plus naturels et les plus performants de l'Agence Automobile.

La nouvelle baseline « **Entre gens honnêtes** » nous pousse à adopter des attitudes, des comportements, des opinions basés sur nos valeurs : honnêteté, sincérité, confiance.

Aujourd'hui, cette nouvelle signature constitue le socle de toute action et peut être fièrement partagée avec nos équipes et clients.

NOUVEAU

AGENCEAUTO.COM S'EST REFAIT UNE BEAUTÉ !



Après plusieurs mois de développement,
l'Agence Automobile a dévoilé sa nouvelle vitrine sur la toile.

Cette refonte du site internet a été pensée dans le but de toujours mieux satisfaire les visiteurs avec une ergonomie plus intuitive et un design résolument moderne.

Le site s'est enrichi avec beaucoup de nouveautés, et notamment la création de nouvelles options de recherches et de tri (couleur du véhicule, recherche libre par mots-clés...), le partage d'annonces par mail, la création d'une liste de favoris, la recherche de véhicules à l'international... et bien sûr le site reste un site multilingue.

L'innovation des informaticiens du réseau, basés au siège de l'Agence Automobile, a été d'optimiser l'utilisation, la rapidité d'exécution et l'affichage des informations sur mobile.

En effet, le site internet reste un modèle responsive web design, adapté à toutes les tailles d'écran (mobile, tablettes, ordinateurs...), et propose désormais un modèle Mobile First, créé pour un affichage optimisé sur les téléphones, en adaptant progressivement le web design pour les écrans plus large.

Ce nouveau design du site n'est que la pointe immergée de l'iceberg puisque l'outil CRM (Customer Relationship Management) pour la gestion du suivi de clients et allant jusqu'à la facturation, a également fait peau neuve.

De nouvelles options ont également été développées pour faciliter le travail des agences du réseau (création de tickets pour les demandes informatiques, création d'une boutique textile, ajout de filtres pour une meilleure recherche...)

Cette nouvelle version permet également de travailler en zéro papier et s'inscrit dans la volonté perpétuelle du réseau de développer sa démarche RSE.

L'AGENCE AUTOMOBILIERE "DANS TOUS SES MÉDIAS"

The logo for BFM Business, featuring the text "BFM BUSINESS" in white on a dark blue background, with a stylized white mountain range graphic below the text.The logo for L'Automobile Magazine, featuring the text "L'Automobile" in a serif font and "MAGAZINE" in a smaller sans-serif font, both in white on a red background.The logo for L'argus, featuring the word "L'argus" in a white, italicized serif font on a red background.The logo for BE MY GUEST!, featuring the text "BE MY GUEST!" in white on a red background, with "Stéphanie Cansell" in a smaller font below it.The logo for Forbes, featuring the word "Forbes" in a white serif font on a dark blue background.The logo for SUD RADIO, featuring the text "SUD" in white on a red background, with "RADIO" in a smaller font below it.

Chaîne de télé, radio, live streaming, journal économique, revue, hors-série ou magazine spécialisé :
tous s'arrêtent sur l'Agence Automobile.

Christophe Winkelmuller fondateur du réseau a enchaîné les interviews sur **BFM Business**, pour le **Magazine L'Automobile**, **Forbes**, **L'Argus pro**, **Sud Roadio** et **#BeMyGuest...** Interrogé par les journalistes **Alexandre Lichan**, **Stéphanie Cansell** ou encore **Cécile de Menibus** il explique la vision et le concept de sa marque, les valeurs et le fort développement prévu pour son réseau en 2021.

À REVOIR SUR :

#BeMyGuest interrogé par Stéphanie Cansell : youtube.com/watch?v=CKy-hzltboQ

Sud Radio au micro de Cécile de Menibus : <https://bit.ly/3hi3RHV>

LA MARQUE RÉCOMPENSÉE EN FRANCE

L'Agence Automobile a été primée par la société Infopro Digital dans la catégorie : **Trophée Réseaux Entreprises de l'année** et récompensée au concours des « **Meilleurs Franchisés et Partenaires de France** »



Jeudi 17 décembre avait lieu la 33ème cérémonie de remise des **Trophées IREF**, parrainée par **Bruno Le Maire, Ministre de l'Economie et des Finances** qui récompense les lauréats du concours « **Meilleurs Franchisés et Partenaires de France** ».

Comme chaque année, l'**IREF, la Fédération des Réseaux Européens de Franchise et de Partenariat** qui valorise toutes les formes du commerce organisé indépendant, (franchise, licence de marque, concession...) a récompensé les meilleures franchises et les grandes enseignes qui s'imposent dans le paysage économique et commercial européen.

Cette année, le jury a retenu 55 enseignes qui ont démontré que malgré la crise sanitaire, les réseaux ont su rebondir et se réinventer.

L'Agence Automobile fait partie des lauréats et a été primée dans la catégorie « Développement économique et commercial ».

Le réseau, représenté lors de cette remise de prix par Zoé GUIMARD, responsable Développement, a reçu le « **Prix d'Honneur de l'Agilité Commerciale** ».



ET EN BELGIQUE

Pour la troisième année consécutive, Frédéric Masure, gérant de l'agence d'Éghezée, en Belgique, a reçu le prix de « **Super vendeur 2021** ».

Ce titre lui a été remis par AutoScout24, LE site internet de référence en Belgique qui détient plus de 60% des parts du marché automobile ; L'équivalent du « Le bon coin » en version belge.

C'est la qualité de son service et les résultats de vente de ce passionné qui ont été mis en avant par les utilisateurs du site internet, seuls jurés



PARTENAIRES

L'AGENCE AUTOMOBILIERE S'ASSOCIE AVEC



L'AGENCE AUTOMOBILIERE, le spécialiste de la vente entre particuliers s'associe avec ROULENLOC, le spécialiste de la location longue durée.

Ce partenariat permet de proposer aux particuliers de trouver un véhicule en LOA ou LLD parmi un large choix de marques et de modèles.

► N'hésitez pas à vous rendre en agence pour plus de renseignements.

PLATEFORME DE FINANCEMENT



L'AGENCE AUTOMOBILIERE offre également la possibilité pour ses clients de **souscrire à une offre de financement** pour l'achat d'un véhicule via sa propre plateforme de financement : YESCAR.

► Nous vous attendons dans l'une de nos agences afin de réaliser une étude de financement pour vos futurs projets automobiles.

PAIEMENT SÉCURISÉ AVEC



L'AGENCE AUTOMOBILIERE s'associe à CASHSENTINEL pour proposer toujours plus de sécurité à ses clients.

CashSentinel permet l'exécution et la sécurisation de paiements grâce à des contrats digitaux.

CashSentinel a été fondée en 2012 et est utilisée pour sécuriser des milliers de transactions pour des dizaines de millions d'Euros en France, en Suisse chaque année, aussi bien pour les clients privés que professionnels.

12 MOIS SATISFAITS OU REVENDU

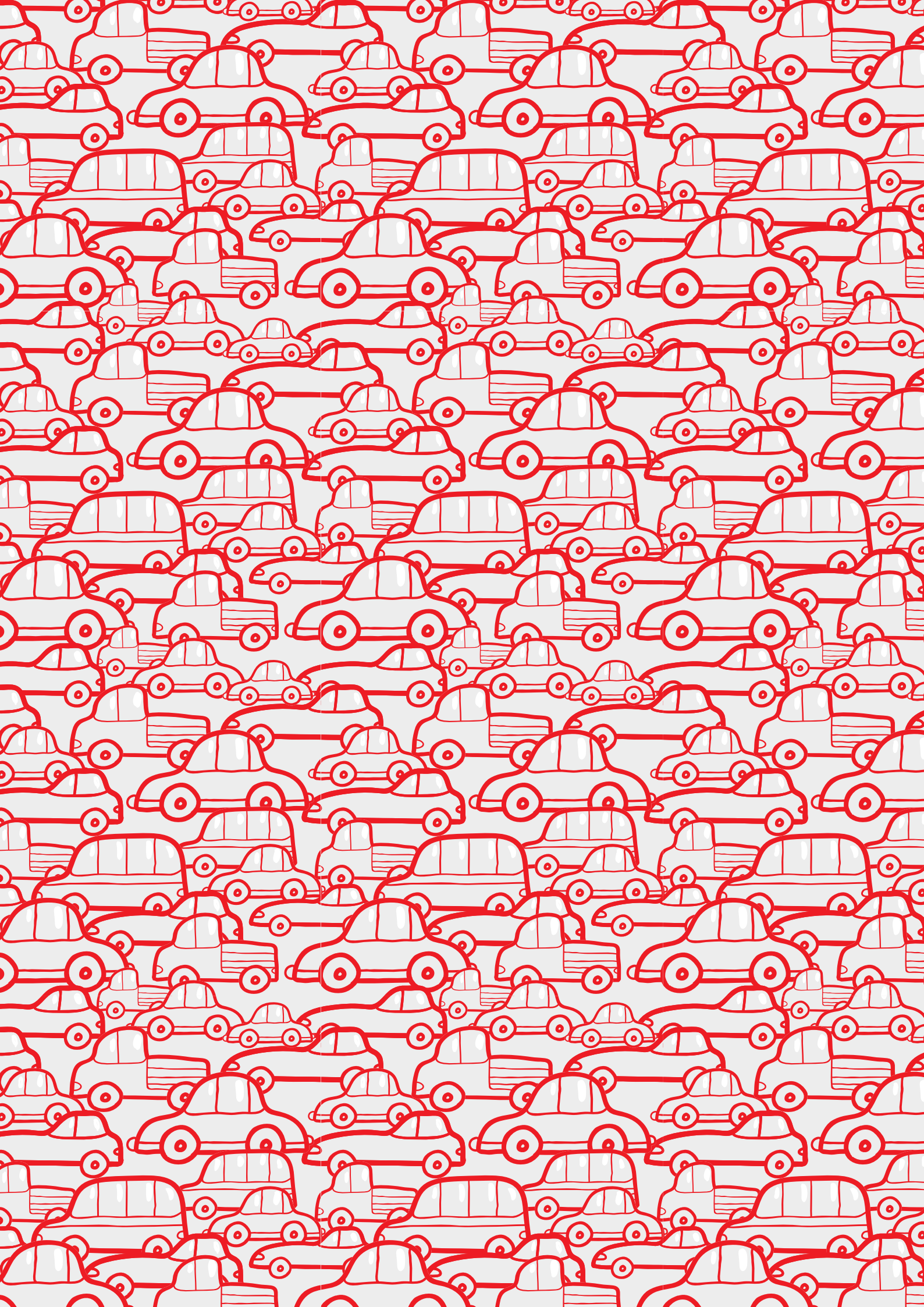
NOUVELLE
GARANTIE
DE SERVICE



Les clients souhaitant revendre, dans les 12 mois suivant l'achat, leur véhicule acquis dans le réseau l'Agence Automobile, pourront désormais le faire.

L'Agence Automobile mettra en vente le véhicule au prix du marché et les frais de dossier seront offerts.

► Pour plus de renseignements, rendez-vous en agence !



LE MARCHÉ DU VÉHICULE D'OCCASION EN FRANCE : CHANGEANT MAIS TOUJOURS TRÈS ACTIF

2020, un repli modéré et de courte durée

Le marché de l'occasion a enregistré un volume de 5 589 835 immatriculations en 2020 en repli de 3,5% seulement alors que la crise sanitaire et les difficultés des ménages laissaient présager un recul important.

Cette relative stabilité est principalement due aux ventes de véhicules âgés.

En 2020, le marché des véhicules de moins d'un an qui ne cessait de progresser les années précédentes a accusé un net recul de 13% par rapport à 2019.

Sur la même période, les ventes de véhicules d'occasion âgés de 5 à 10 ans progressait de 10%.

2021 le bond des transactions entre particuliers confirme le repli des professionnels

Selon l'Observatoire Cetelem, « Le marché de l'occasion semble bénéficier des hésitations sur la motorisation à privilégier au moment de faire un investissement conséquent sur le neuf, ainsi que des difficultés économiques rencontrées ou anticipées pour un nombre croissant de ménages avec la crise du Covid-19 ».

Ce phénomène explique l'appétence des Français pour le véhicule d'occasion.

Les prévisions de 2021 se situent au niveau élevé des résultats record de 2019 soit 5 790 000 immatriculations de VO.

A cette embellie du marché de l'occasion s'ajoute un autre phénomène touchant les circuits d'achat choisis par les consommateurs.

Les transactions entre particuliers ne cessent d'augmenter au détriment des professionnels qui voit ce marché leur échapper de manière forte et durable.

En mars 2021, 66% des ventes se sont faites entre particuliers contre 53% en 2019 (baromètre de l'occasion Autoviza).

Cette tendance spectaculaire s'affirme sans cesse et souligne le souci des vendeurs et des acheteurs de pas perdre au passage, le coût élevé du stockage et des marges des professionnels.

LES VOITURES QUI FONT LEUR CINÉMA !

Depuis sa création, la voiture a le premier rôle dans bon nombre de films d'action, d'aventure ou d'espionnage, permettant ainsi de réunir derrière le grand écran cinéphiles et amateurs de belles voitures.

Qui n'a jamais rêvé de voyager dans le temps avec Marthy Mac Fly en regardant « Retour vers le futur » ou de chasser les fantômes à bord de la mythique Cadillac ou encore de poursuivre les hors la loi à bord de la 4L des Gendarmes ?

Embarquez pour une séance de cinéma au côté de l'Agence Automobile avec le top 10 des voitures mythiques du grand écran où l'acteur principal possède quatre roues et un volant !



LA DE LOREAN DE MARTHY MAC FLY

Cette voiture, produite pendant 3 ans, de 1981 à 1983, aurait pu passer inaperçue.

En effet, elle a connu un succès mitigé. Les premières impressions sur ce modèle étaient plutôt négatives : chère, peu fiable et pas suffisamment performante.

Au total, seulement 8583 exemplaires sont sortis de l'usine de Belfast en Irlande.

Echec commercial à sa sortie, la DeLorean DMC-12 sera finalement popularisée au cinéma grâce à la trilogie cinématographique « Retour vers le futur » dont elle sera la vedette.

Nom de Zeus Marty ! La marque DeLorean a annoncé son intention de reprendre la production, dès 2021, de son modèle mythique DMC-12, avec une version plus performante tout en conservant son look des années 1980.

Voir notre focus P. 16-17

LA FORD MUSTANG GT 390 DE « BULLITT »



Bullitt est notamment connu pour la scène de la course-poursuite entre Franck Bullitt (Steve Mc Queen) et 2 tueurs à gage, à travers les rues de San Francisco, qui devint par la suite une des scènes les plus influentes de l'histoire du cinéma.

Cette course poursuite a permis aux deux modèles de connaître une gloire commerciale sans précédent : il s'agit de la Ford Mustang Fastback V8 GT 390 et la Dodge Charger.

A l'occasion du 50ème anniversaire de la sortie du film, en 2018, FORD fait renaître la légende en présentant une série limitée de sa voiture, baptisée « Ford Mustang Bullitt ». C'est une série très spéciale, seulement 82 exemplaires ont été produits et vendus au prix de 54 900€ par voiture.

LA MINI COOPER DE BRAQUAGE À L'ITALIENNE



Si Charlize Theron et Mark Wahlberg sont évidemment les vedettes du film, l'autre star c'est bien entendu la Mini Cooper.

Customisée et déclinée dans toutes les couleurs, il n'aura fallu pas moins de 32 exemplaires de Mini à la production pour tourner le film.

Lors de ce tournage, alors que la ville de Los Angeles ne voulait pas de fumées nocives dans ses tunnels de métro et que la Mini Cooper SE n'existait pas encore, l'équipe de tournage a été forcée de convertir les trois bolides stars du film à la motorisation électrique. Des précurseurs bien avant l'heure !

La marque Mini et a annoncé l'arrivée d'une Mini Cabriolet à batteries pour 2025.

LA CADILLAC ECTO-1 DE « SOS FANTÔMES »

Cette mythique Cadillac, star des premiers S.O.S Fantômes, va faire son grand retour sur les planches courant 2021 dans S.O.S Fantômes : l'Héritage.



En effet, les petits-enfants des chasseurs de fantômes vont reprendre du service et mettre la main sur la célèbre Cadillac Ecto-1.

Plus qu'un simple véhicule, l'Ecto-1 est un véritable laboratoire roulant de 6.5 mètres de long, bardé de panneaux interdits aux fantômes.

Le modèle est reconnaissable grâce à ses ailes rouges, ses flancs en forme de vaisseau spatial, ses feux arrière en forme de fusée et son toit arrondi doté de divers équipements

LA MYTHIQUE 2CV DU CORNIAUD AU GENDARME DE ST TROPEZ



"Forcément, elle va marcher beaucoup moins bien maintenant !"

Cette phrase culte du cinéma français est attachée à une voiture tout aussi mythique de l'histoire automobile française : la Citroën 2CV.

C'est au début du film *Le Corniaud*, réalisé en 1965 par Gérard Oury que la 2CV bleue de Bourvil se disloque entièrement face à la Rolls Royce de Louis de Funès.

Un an avant *Le Corniaud*, la 2CV a déjà fait une apparition remarquée sur grand écran dans *Le Gendarme de Saint-Tropez*. Conduite par Sœur Clotilde, la Deudeuche de couleur beige, dévale à toute vitesse les routes de l'arrière-pays provençal.

La Citroën 2CV a autant habité le grand écran des années 50 à 80 que le garage des Français. Avec une telle histoire, elle ne pouvait passer inaperçue ni dans la rue, ni sur le grand écran !

L'HÉROÏNE DU FILM « TAXI » LA 406 BLANCHE



La saga du réalisateur Luc Besson fut certainement la meilleure publicité pour la berline et pour la marque au lion.

Véritable bolide dans les années 90, la Peugeot 406 de couleur blanche n'avait pas de quoi rougir puisqu'elle était dotée d'un moteur V6 3.0 de 24 soupapes de 210 chevaux avec une boîte automatique ZF. Pas mal pour l'époque !

Six exemplaires de la Peugeot ont été utilisés pour interpréter le célèbre TAXI.

La mythique Peugeot 406 qui apparaît dans le 2ème volet de la saga TAXI a été vendue aux enchères en 2018, près de Sochaux. Alors même que son prix avait été estimé entre 8 000 et 10000€, la 406 a été achetée pour la somme de 26 500€ !

UN AMOUR DE VOITURE LA COCCINELLE



La Coccinelle est la première voiture construite par le constructeur allemand Volkswagen.

Elle dépasse en 1972, le record de modèles vendus et a été produite à plus de 21 millions d'exemplaires à travers le monde.

Son succès commercial est en partie dû à la sortie en 1969, du film « *Un amour de Coccinelle* » produit par les studios Walt Disney. Cette voiture vivante, ornée du chiffre 53 et surnommée « Choupette » en français séduit le public par ses courbes féminines et sa maniabilité sur les circuits de Monte Carlo.

Huit modèles de Coccinelle Volkswagen ont participé au tournage du film, afin de réaliser toutes les cascades.

DE BUMBLEBEE À LA CHEVROLET CAMARO

Le film « Transformers » sorti en 2007 place la voiture au cœur même de l'action en devenant L'HEROINE de la saga aux côtés d'un petit garçon de 8 ans.

Bumblebee, qui n'est pas le robot principal de la saga est tout de même l'un des plus majestueux dans sa transformation en une Chevrolet Camaro jaune et noire de 1976 puis une Chevrolet Camaro ZL1 (5ème génération) avec un moteur V8 6.2 de 426 chevaux ! De quoi refroidir les adversaires des 2 acolytes lors des combats !



FAST & FURIOUS L'APOLOGIE DES BOLIDES

Dans les sagas Fast & Furious, ce ne sont pas les modèles de voitures qui manquent, il y en a pour tous les goûts.

Des sportives nippones (la Mitsubishi Eclipse du 1er opus ou la Nissan Skyline GTR R34), en passant par les emblématiques américaines (Chevrolet Camaro Yenke, Dodge Charger...).

Aux côtés de Paul Walker et Vin Diesel, le tout premier film de la saga Fast and Furious accueillait une autre vedette : une Toyota Supra à la couleur orange. L'un des exemplaires utilisés lors du tournage du premier opus en 2001 a été proposé à la vente outre-Atlantique du 17 au 19 juin dernier et s'est vendue au prix de 550.000\$, soit 460.000€.



LA PONTIAC FIREBIRD DANS K-2000

Les hommes étaient conquis par la carrosserie de KITT (pour les intimes) et les femmes étaient amoureuses du pilote, David Hasselhoff. Un duo capable de se sortir des pires galères !

La Pontiac a été « quelque peu » modifiée pour les besoins de la série. La Knight 2000 était dotée d'un ordinateur de bord pourvu d'une intelligence artificielle et d'un scanner rouge représentant les yeux de KITT. Elle disposait également de multiples fonctions avancées, notamment le « Turbo boost ».

La Pontiac a changé de propriétaire en début d'année suite à une enchère et pour l'occasion, c'est David Hasselhoff en personne qui est allé livrer le véhicule. Les enchères ont dépassé les 500 000 €, deux jours avant la fin de l'enchère mais le prix définitif n'a pour l'heure pas été communiqué...

K-2000, cette série dont tous les quadras se souviennent !



FOCUS LA DE LOREAN

Moteur

PRV (Peugeot Renault Volvo)
Position central arrière
6 cylindres en V à 90°
130 ch. À 5500 trs/min
Injection Bosch K. Jetronic

Freinage

Disques avant et arrière, étriers à 2 pistons

Direction

A crémaillère non assistée

Carrosserie

Structure en fibre de verre
Panneaux en acier inoxydable

Équipements

Air conditionné en série
Sièges en cuir
Radio cassettes stéréo avec 4 haut-parleurs
Vitres électriques
Rétroviseurs à commande électrique
Condamnation centralisée des portes

Transmission

Boîte manuelle 5 vitesses (UN1 Renault) ou Boîte automatique 3 vitesses (ZF)

Suspension

Roues avant indépendantes par ressorts
Hélicoïdaux et bras inégaux

Châssis

En acier recouvert d'époxy
Poutre centrale avec structures avant / arrière en « Y »
Réservoir d'essence au centre du châssis

Dimensions

Longueur : 4,267 m
Largeur : 1,875 m
Hauteur : 1,140 m
Poids : 1244 kg
Capacité réservoir : 51 litres

Performances

Vitesse max. : 200 km/h
De 0 à 100 km/h en 9,5 sec.
Consommation : 10 à 15 L / 100 km





Une équipe au top,
très sympathique !
Un réel plaisir de
passer par leur
service.

LISA
À HÉRICOURT

Encore une fois ravi d'avoir
acheté mon 3ème véhicule
à l'agence automobile de
Dole équipe très professionnelle,
responsable, très arrangeant
s'il vous arrive quoi que ce soit
sur le véhicule très bon service
après-vente je recommande
fortement.

NICOLAS À DOLE

C'est la première fois que je fais autant de
kilomètres pour un véhicule. Si c'était à refaire,
la seule chose que je changerais c'est la météo !
Pour autant, elle ne rentre pas dans la notation
donc 5 * / 5 pour la qualité du service, de
mon conseiller commercial et de la clarté des
explications.

DAMIEN À MULHOUSE

Merci à Florian pour la
vente de mon véhicule,
professionnel
et disponible.
Bonne continuation !

CLÉMENT
À ANGERS

Agence extrêmement
sérieuse que nous recom-
mandons. Excellent accueil,
transaction sécurisée et
demande de carte grise faite
immédiatement. Nous avons
eu un soucis indépendant
de Mr Bourgoo suite à une
crevaisson avec le véhicule et
l'agence nous a indemnisés
immédiatement. Grand pro-
fessionnalisme.

ARNAUD À BEAUVAIS

Agence très sérieuse,
agréable et
professionnelle.
Je recommande

BENNOIT
À NOGENT LE ROTROU

Vente de ma voiture, rapide, simple,
bonne prise en charge et très bon
accueil à l'agence.

ARTHUR À THONON LES BAINS

Un contact très sympathique
et très professionnel,
vous pouvez y
aller sans retenue.

MARCEL À NICE

Professionnalisme,
honnêteté et
réactivité ! Ce fut un
réel plaisir de
travailler avec
Monsieur Thery.
Voiture vendue en
10 jours.
Merci !

ELIZA
À REIMS

Une excellente expérience, une agence à l'écoute
de ses clients, toujours prêt à s'adapter et à
satisfaire leurs clients, qu'ils soient vendeurs ou
acheteurs.
Un paiement garanti et sans mauvaises surprises.
Mon véhicule vendu au prix désiré en moins de 2
semaines. Je recommande les yeux fermés.

FRANÇOIS À AMIENS



SCANNEZ
POUR LAISSER
UN AVIS

Les clients vendeurs
ou acheteurs
nous recommandent !

98%

TAUX DE
RECOMMANDATION

ET SI VOUS ÉTIEZ
RÉCOMPENSÉ(E)
POUR ÉBRUITER
UN BON PLAN ?



Vous avez entendu un proche ou un voisin qui
cherche à vendre sa voiture en toute tranquillité ?
Devenez notre apporteur d'affaire !

Il vous suffit de nous transmettre expressément les coordonnées de la personne en question. Si l'affaire aboutit, vous recevrez en récompense un **chèque Kadeos® d'une valeur de 50 €**.

Le vendeur bénéficiera quant à lui de **10€ de réduction sur nos frais de dossier**.

Tendez l'oreille !

..... ✂

VOS COORDONÉES

Nom

Adresse actuelle

Email

Tél.

COORDONNÉES DU VENDEUR

Nom

Prénom

Mobile

Email

Type de véhicule



UNE INFLUENCE POSITIVE SUR LES GENS ET L'ENVIRONNEMENT

KYBURZ SWITZERLAND AG ACCORDE UNE GRANDE IMPORTANCE À LA QUALITÉ ET À LA CONVIVIALITÉ. LES PRESTATIONS DE SERVICE ET DE GARANTIE ASSURENT AU CLIENTS LA SÉCURITÉ LORS DE L'UTILISATION DES VÉHICULES.



L'AGENCE 
AUTOMOBILIÈRE
DISTRIBUTEUR OFFICIEL POUR LA FRANCE

CONVENTION RÉSEAU 2021 : UNE ANNÉE ATYPIQUE



Dire que cette année a été particulière n'a rien d'étonnant, maintenir la convention annuelle rassemblant l'ensemble du réseau l'a été beaucoup plus.

Nous nous sommes adaptés à la conjoncture et avons tout réinventé pour se retrouver en toute sécurité : en présentiel (avec le respect des mesures sanitaires) ou en visio, cette convention 2021 hybride a été un beau moment de partage et d'échange.

Le réseau n'ayant pas pu se retrouver en 2019, une remise de trophées a été organisée pour récompenser les agences pour les années 2019 et 2020

PRIX DES MEILLEURES VENTES 2019 et 2020 : Montbéliard (25)
PRIX DU MEILLEUR DÉMARRAGE 2019 : Annemasse (74) et 2020 : Amiens (80)
PRIX DE LA MEILLEURE VENTE 2019 : Dijon (21) et 2020 : Nice (06)
PRIX DE LA MEILLEURE PERFORMANCE 2019 : Pontarlier (25) et 2020 : Nogent le Rotrou (28)
PRIX DE LA MEILLEURE QUALITÉ 2019 : Reims (51) et 2020 : Belfort (70)
PRIX DE LA MEILLEURE COMMISSION MOYENNE 2019 : GOSSELIE (Belgique) et 2020 : Melun (77)
Bravo à tout le réseau



Responsable de l'agence pilote de Sausheim⁽⁶⁸⁾

Yannick FROVA

NOON MÉTIER

QUEL EST TON RÔLE AU SEIN DU RÉSEAU ?

Je suis responsable de l'Agence Pilote à Sausheim (68).

Je gère la partie commerciale/vente pour l'agence (réception des clients, enregistrements des véhicules, ventes...) et la partie management (suivi commercial, mise en place des réunions...). Nous sommes 4 commerciaux à l'agence.

COMMENT A ÉVOLUÉ TON POSTE AU FIL DU TEMPS ?

Je suis arrivé à l'agence de Sausheim en juin 2006.

Mon meilleur copain était venu voir un match un soir et m'a informé que son chef chez Novartis (Christophe Winkelmüller à l'époque) avait lancé un nouveau concept de vente de véhicules et qu'il cherchait un commercial pour le développer.

J'ai un BTS action commerciale et j'ai toujours aimé la vente. J'étais vendeur de voiture pour les collaborateurs à l'usine Peugeot et mon contrat s'était terminé donc je me suis dit pourquoi pas...

J'ai passé l'entretien avec Christophe et son papa et le concept m'a tout de suite plu. Ça fait maintenant 15 ans que l'aventure a commencé ! Je n'ai pas vu le temps passer !

TA JOURNÉE TYPE ?

Il n'y a pas de journée type. Elle est rythmée par les rendez-vous que l'on a dans la journée.

Lorsque j'arrive à l'agence les matins, je commence par checker mes mails et messages téléphoniques, j'y réponds puis je prépare mes rendez-vous (enregistrements et/ou ventes).

Une fois par semaine, nous faisons le bilan avec l'équipe sur les véhicules enregistrés et vendus dans le but de toujours s'améliorer.

TROUVES-TU TON MÉTIER PASSIONNANT ?

J'aime énormément mon métier, surtout le côté humain !

Ce qui me plaît le plus c'est de proposer un service de qualité qui correspond au besoin des gens. On est vraiment là pour eux !

Et ce sont des valeurs que je partage personnellement donc c'est encore plus plaisant de travailler dans ces conditions.

QUE PENSES-TU DU RÉSEAU DE L'AGENCE AUTOMOBILÈRE ?

J'ai eu la chance d'intégrer l'aventure au tout début, lorsque l'Agence Automobile n'était qu'une start-up avec 3 agences.

Quand on voit l'évolution, c'est super !! Je n'aurai pas l'occasion de voir ça 2 fois dans ma vie.

Je me sens vraiment bien dans ce réseau qui partage les mêmes valeurs que moi : l'honnêteté et la relation humaine.

PORTRAIT CHINOIS

SI TU ÉTAIS

1. Un véhicule ?

Dodge Challenger

2. Une couleur de voiture ?

Noire

3. Un pilote auto ?

Ayrton Senna et Sébastien Loeb

4. Un circuit ?

Spa Francorchamps en Belgique

5. Une route ?

La route des vins (Alsacienne bien sûr !)



OCCASION

7890€

OCCASION

Bordeaux

Thierry COURBET

DEPUIS COMBIEN DE TEMPS ES-TU DANS LE RÉSEAU AGENCE AUTOMOBILIÈRE ?

Cela a fait 5 ans le 16 février dernier.

En 2012, j'étais dans un grand groupe auto puis j'ai racheté un garage sur le bassin d'Arcachon. La partie vente de VO s'est très bien développée mais pas la partie mécanique car il a été très difficile de recruter dans ce domaine. Durant cette activité, j'ai reçu un mailing de l'Agence Automobile et je me suis dit pourquoi ne pas développer ce concept sur la région Bordeaux et ne faire que de la transaction automobile sans mécanique.

POURQUOI ES-TU DEvenu FRANCHISÉ DE L'AGENCE AUTO ?

J'ai un parcours assez atypique et je voulais faire ça pour le fun en fin de carrière.

Je suis un retraité très dynamique.

JUSTEMENT, QUEL A ÉTÉ TON PARCOURS POUR EN ARRIVER LÀ ?

J'ai d'abord travaillé dans la bureautique en tant que commercial pendant 10 ans puis j'ai travaillé au sein d'une filiale du groupe AVIS dans laquelle j'allais voir les entreprises qui avaient de gros parcs pour les passer en LLD. J'ai également été Directeur des ventes pour un grand groupe auto local. L'automobile m'a donc toujours passionné et lorsque j'ai décidé de me lancer, Sophie, qui connaît bien le milieu automobile, est venue travailler avec moi tout naturellement et nous avons vite démarré car nous connaissions bien les rouages du métier.

QU'EST-CE QUI TE PLAÎT LE PLUS DANS TON TRAVAIL ?

C'est le relationnel et la satisfaction client. Je suis heureux de vendre des véhicules et de bien faire mon travail. C'est pour ça que je suis exigeant sur la propreté et la qualité des véhicules.

COMMENT AS-TU VU ÉVOLUER LE RÉSEAU ?

Le réseau s'est professionnalisé et propose de plus en plus de services. Les outils ont évolué avec toujours plus d'amélioration.

Beaucoup de jeunes sont arrivés, je trouve que le réseau se rajeunit.

UNE PETITE ANECDOTE ?

J'étais en train de prendre des photos d'un véhicule pour le mettre à la vente et je n'ai pas eu le temps de publier l'annonce sur le site qu'un client a décidé de l'essayer et de l'acheter.

UNE AUTO QUI T'A MARQUÉ DEPUIS LE DÉBUT DE TON AVENTURE ?

Après 1 ou 2 mois d'ouverture, j'ai conclu ma première grosse vente au sein de mon agence : un 4x4 Toyota en à peine 4 jours.

TON MEILLEUR SOUVENIR À L'AGENCE AUTOMOBILIÈRE ?

Mon meilleur souvenir était la convention de Barcelone en mai 2019, pour les 15 ans du réseau car j'ai été dans les trois premières agences du réseau juste devant Mulhouse, le siège. C'est un très bon souvenir !

CE QUI POUR TOI FAIT LA FORCE DE L'AGENCE AUTO ?

Nous avons d'excellents outils pour travailler. Et le fait de montrer aux clients les podcasts de Christophe sur Cnews, sur BFM... c'est très rassurant pour les clients.

Autre point fort : la force du réseau est le sérieux du réseau qui a su se structurer et être transparent.

NOON AGENCE

PORTRAIT CHINOIS

SI TU ÉTAIS

1. **Un véhicule ?** Une Porsche 911
2. **Un pilote auto ?** Alain Prost
3. **Un circuit ?** Monaco
4. **Une route ?** La route 66 à moto



LES AGENCES **DU RÉSEAU**

+ 90 AGENCES EN EUROPE

France métropolitaine
France d'outre-mer
Italie
Espagne/Portugal
Belgique

Aix-les-Bains
Amiens
Angers
Annecy
Annemasse
Arras
Auch
Barcelona
Beaumes-de-Venise
Beaune
Beauvais
Belfort
Besançon
Besançon Valentin
Blois
Bois-De-Villers (Namur-Sud)
Bordeaux Ouest
Bourg En Bresse
Bourgoin-Jallieu
Bruxelles-Nord
Bruxelles-Sud
Caen
Cambrai
Cannes
Cergy Pontoise

Chalon-sur-Saône
Chambéry
Chauny
Colmar
Dijon
Dole
Dourdan
Éghezée (Namur-Nord)
Epinal
Gosselies (Charleroi-Nord)
Grenoble
Guadeloupe
Héricourt
Ile de la Réunion
La Baule
La Croix Verte
La Roche Sur Yon
La Rochelle
Lannion
Liège
Lille Englos
Lille Faches-Thumesnil
Lille Nord Villeneuve d'Ascq
Lisboa
Lons-le-Saunier

Lorient
Louhans
Lyon
Lyon Ouest
Macon
Martinique
Melun
Metz
Molsheim
Montauban
Montbéliard
Montélimar
Mulhouse
Nantes Sud Est
Nice
Nogent-le-Rotrou
Orléans
Perpignan
Pontarlier
Pringy
Quimper
Quimper Gare
Reims
Rochefort
Rueil Malmaison

Saint-Dié
Saint Etienne Steel
Saint Louis
Saint Maur des Fossés
Saintes
Sant Cugat des Vallès
Saverne
Senlis
Sens
Thonon-les-Bains
Toulouse Nord
Valence
Vannes
Varese
Verdun
Vesoul
Villefranche-sur-Saône
Villeparisis



Scannez
et retrouvez
l'agence la plus proche de chez vous !



L'AGENCE 
AUTOMOBILIÈRE

SÉLECTION DE VOITURES

Mulhouse



Ford Mustang
• V8 5.0 302 chevaux
• 1970
• 38 000 Kms
• 28 990€

PLUS D'INFOS : 03 89 61 90 10

Cergy Pontoise



Dodge Ram 1500 Sport
• V8 HEMI 5.7 395 chevaux
• 2017
• 65 000 Kms
• 44 990€

PLUS D'INFOS : 09 87 50 19 05

Vannes



Mini Cooper
• 1.3 63 chevaux
• 1999
• 75 200 Kms
• 17 990€

PLUS D'INFOS : 02 97 63 29 13

La Baule



Citroën Méhari
• 602cm³ 29 chevaux
• 1978
• 2 500 Kms
• 19 990€

PLUS D'INFOS : 06 56 70 88 13

Lyon Ouest



Citroën 2CV6 Charleston
• 602cm³ 29 chevaux
• 1984
• 75 000 Kms
• 10 990€

PLUS D'INFOS : 03 58 19 17 56

Montbéliard



Volkswagen Coccinelle Couture
• 1.6 TDI 110 chevaux
• 2017
• 90 000 Kms
• 16 990€

PLUS D'INFOS : 03 81 30 30 25

St Cugat del Valles (ES)



Jeep Wrangler Rubicon
• 2.8 CRD 177 chevaux
• 2008
• 98 300 Kms
• 38 000€

PLUS D'INFOS : +34 938 55 22 63

Perpignan



Aston Martin Vantage
• V8 4.3 385 chevaux
• 2005
• 57 500 Kms
• 38 850€

PLUS D'INFOS : 09 80 68 59 34

Gosselies (BE)



Audi R8 V10
• 5.2l V10 610 chevaux
• 2016
• 30 000 Kms
• 119 990€

PLUS D'INFOS : +32 477 94 25 09

SÉLECTION DE VOITURES

Caen



- Audi Q5 S Line Quattro**
- 3.0 V6 TDI 258 chevaux
 - 2015
 - 113 200 Kms
 - 27 990€

PLUS D'INFOS : 02 31 51 05 98

Vannes



- Peugeot 3008 Active**
- 1.5 Blue HDI 130 chevaux
 - 2018
 - 52 000 Kms
 - 20 990€

PLUS D'INFOS : 02 97 63 29 13

Pringy



- Porsche Cayenne**
- 3.0 V6 245 chevaux
 - 184 000 Kms
 - 25 990€

PLUS D'INFOS : 06 63 93 08 87

Héricourt



- Triumph Speed Triple**
- 1050 cc
 - 22 000 Kms
 - 9 790€

PLUS D'INFOS : 03 84 90 29 81

Lille Nord



- Citroën DS3 Sport Chic**
- 1.2 Pure Tech 110 chevaux
 - 2016
 - 93 000 Kms
 - 10 490€

PLUS D'INFOS : 03 20 74 83 21

Lyon Ouest



- Mercedes Class C AMG Line**
- C 200 184 chevaux
 - 2015
 - 60 000 Kms
 - 28 990€

PLUS D'INFOS : 04 76 40 08 01

Gosselies (BE)



- BMW Série 4 Gran Coupe**
- 420 pack M 184 chevaux
 - 2017
 - 51 000 Kms
 - 29 999€

PLUS D'INFOS : +32 (0)4 77 94 25 09

Montélimar



- Renault Twingo Gordini RS**
- 1.6 133 chevaux
 - 2010
 - 46 700 Kms
 - 9 990€

PLUS D'INFOS : 04 75 54 50 03

Nice



- MG Midget**
- 1.5 65 Chevaux
 - 1978
 - 12 150 Kms
 - 9 990€

PLUS D'INFOS : 04 93 96 20 61

SÉLECTION DE VOITURES

Reims



BMW Serie 1 Pack M
• 118DA 150 chevaux
• 2019
• 25 500 Kms
• 25 990€

PLUS D'INFOS : 03 26 09 63 29

La Croix Verte



Renault Zoé Life Type 2
• 88 Chevaux
• 2016
• 30 000 Kms
• 6 990€

PLUS D'INFOS : 07 83 43 03 06

Lille-Englos



Audi A1
• 1.4 TFSI 122 chevaux
• 2012
• 68 000 Kms
• 13 990€

PLUS D'INFOS : 03 20 11 02 52

Pontarlier



Volkswagen Golf 7 GTE
• Hybride 204 chevaux
• 2017
• 45 000 Kms
• 24 990€

PLUS D'INFOS : 03 81 49 54 99

Valence



Peugeot 308 GT Line
• 1.2 Pure Tech 130 chevaux
• 2019
• 29 500 Kms
• 20 490€

PLUS D'INFOS : 04 75 54 50 03

Orléans



Alfa Romeo Brera
• 2.4 JTDM 200 chevaux
• 2010
• 115 000 Kms
• 9 990€

PLUS D'INFOS : 02 38 69 44 45

Angers



Peugeot 108 Limited
• 1.0 VTI 72 chevaux
• 2018
• 11 500 Kms
• 10 490€

PLUS D'INFOS : 02 41 24 75 68

Mulhouse



Tesla Model 3 Performance
• Dual Motor 462 chevaux
• 2020
• 23 000 Kms
• 53 500€

PLUS D'INFOS : 03 89 61 90 10

Varese (IT)



Ferrari F430
• 490 chevaux
• 2006
• 29 800 Kms
• 125 000€

PLUS D'INFOS : +39 (0)3 75 514 5098